

## Nieuwbouw en Belgische vestiging

# Tienjarig Tallpack int. slaat vleugels uit

Deze maand start de bouw van een nieuw bedrijfspand voor Tallpack int. in Geldermalsen. En in het Belgische St. Pieters-Leeuw is Tallpack België van start gegaan. Tallpack-oprichters Hubert Verheul en Marco Mulder zijn zelf verrast over wat in tien jaar is bereikt, maar: 'Het blijft buffelen.'

In 1998 begonnen Marco Mulder en Hubert Verheul hun eigen bedrijf in Waardenburg. Werkzaam in de markt als respectievelijk commercieel en technisch verantwoordelijke, zagen ze in de markt steeds meer vraag naar complete projectoplossingen. Steeds meer kregen ze het idee dat ze in een nieuwe onderneming aan de vraag zouden kunnen gaan voldoen. Verheul: 'Systemen aan elkaar knopen, dat is wat wij wilden.'

'We wilden voor opdrachtgevers een probleem oplossen', vertelt Mulder. 'Door te zorgen dat de opdrachtgever niet zelf allerlei machines hoeft te kopen en met elkaar te verbinden, nemen wij een probleem uit



Tallpack-oprichters Marco Mulder (links) en Hubert Verheul over de start: 'We kregen veel meer krediet bij leveranciers dan we dachten. Ze wilden meteen met ons in zee.'

handen. Als er apparatuur moet worden gekocht die wij zelf niet leveren, kopen wij desgewenst de machines die de opdrachtgever wil of we maken zelf een keuze. De opdrachtgever heeft in alle gevallen de zekerheid dat er een werkende eindverpakkingslijn wordt opgeleverd. Dat is de toegevoegde waarde, alles uit één hand.'

### Snelle start

Op de vraag of ze lang bezig zijn geweest met het opzetten van Tallpack, is het antwoord duidelijk. 'Drie maanden', zegt Verheul. Het basisprogramma was er snel. 'We hadden veel meer krediet bij leveranciers dan we dachten. Ze wilden meteen met ons in zee, ook grote leveranciers.'

De beide oprichters hadden een bedrijf met op termijn vijf medewerkers in gedachten. Als dat zou lukken, zouden ze tevreden zijn. Het liep anders. Het ging Tallpack int. van meet af aan voor de wind, omdat de markt behoefte had aan compleet opgeleverde eindverpakkingsprojecten. 'Maar het was hard werken', vertelt Mulder. 'Eindeloos bellen en door heel Nederland industrieterreinen bezoeken en informatiemateriaal achterlaten. Dat heeft goed gewerkt en zo werken we nog steeds. Het blijft buffelen.'

De basisgedachte van Verheul en Mulder is dat er altijd orders komen als je goede service biedt en je afspraken nakomt.

### Hoogtepunten

Het ging dus sneller dan verwacht. Terugkijkend, zijn Verheul en Mulder er verbaasd over. Tien jaar na de oprichting is er de Tallgroup met een omzet van plusminus 10 miljoen euro. Gevraagd naar hoogtepunten in de afgelopen tien jaar, komt de vertegenwoordiging van Itipack in 2000



Deze maand begint Tallpack met de bouw van een nieuw pand in Geldermalsen.

als eerste bovendrijven. Een andere mijlpaal is de overname van Interpres Logistics B.V. in 2006. Dat bedrijf is nu naast Tallpack gevestigd. Sinds 1 januari jl. zijn de technische diensten van beide bedrijven geïntegreerd.

'Een hoogtepunt was ook het contract met Corus in 2003. We zijn daar preferred supplier', zegt Mulder. Ook Verheul geniet daar zichtbaar van. 'In een tijd dat iedereen naar kunststof ging, kozen wij voor omsnoeren met staal en zo hebben wij Corus als opdrachtgever gekregen.'

### Gezonde spanning

Beide ondernemers hebben in positieve zin het gevoel dat ze nog steeds achter de feiten aanhollen. 'We zijn snel gegroeid en er gebeurt veel. Het is lastig om goede mensen te krijgen en er is veel werk te doen. Ondanks onze groei blijft er een gezonde spanning', zegt Mulder. 'Je wilt je omzet toch steeds hoger hebben.'

Verheul: 'We zijn in alle branches actief en dat maakt ons minder conjunctuurgevoelig. Dat is een prettig idee. En we hebben een goed

team van in totaal 20 fulltime krachten en twee bij Interpres Logistics.' Tallpack heeft een relatief jong team. Met name in de technisch hoek moet er regelmatig worden overgewerkt, maar dat brengt het type klant ook met zich mee. Verheul: 'Bij de klanten mag een eindverpakkinglijn niet stilstaan.'

De komende tijd wil Tallpack consolideren, maar Mulder sluit niet uit dat er nog acquisities gaan plaatsvinden.

### Uitbreiding

Deze maand begint Tallpack met de bouw van een nieuw pand in Geldermalsen. Er is een perceel van 4700 m2 aangekocht waarvan 1500 meter wordt bebouwd. Daarvan is 1000 meter bestemd voor een 12 meter hoog magazijn en blijft er circa 1.100 meter over voor uitbreiding. Die nieuwbouw is een voorlopig hoogtepunt in het tienjarig bestaan van Tallpack.

Inmiddels hebben Verheul en Mulder ook een Belgische vestiging opgericht. Vanuit St. Pieters-Leeuw zal een Belgische directeur met twee commerciële mensen de Belgische markt gaan bedienen.

Mulder: 'We hadden al diverse Benelux-vertegenwoordigingen. Toen we hoorden dat Lachenmeier in België een nieuwe vertegenwoordiger zocht, ging het in een stroomversnelling. Wij hadden al plannen voor de Belgische markt en omdat we met Interpres Logistics Lachenmeier in Nederland vertegenwoordigen, was uitbreiding naar België een interessante stap. In België gaan we nu naast Lachenmeier, de apparatuur van Itipack en onze eigen Tallpack palletiseersystemen op de markt brengen. Ons doel is om binnen 5 jaar in België bij de top drie te horen.'

Inmiddels heeft Tallpack veel referenties in Nederland en in België.

Mulder en Verheul zien de Belgische vestiging op termijn ook als een springplank naar Noord-Frankrijk.

### 'Nooit gedacht'

Verheul en Mulder genieten van alles wat er in tien jaar is bereikt, maar het zijn geen types die op hun lauweren rusten. Nuchterheid viert de boventoon. Verheul: 'Toen we tien jaar geleden begonnen, hebben we nooit gedacht dat we zover zouden komen. Maar het is een trein die rijdt en steeds harder rijdt. Je moet blijven sturen. En dat doen we nog steeds met plezier.'